



Poste : TECHNICO-COMMERCIAL

Entreprise : ALLIANCE COMPACTS

Ecole :

Domaine : Commercial - Force de vente

Type de contrat : Contrat d'apprentissage

Niveau : Niveau 4 (Bac, Bac pro)

Niveau 5 (BAC+2)

Lieu de travail : Parc des Aqueducs - 26 Chemin du Favier SAINT GENIS LAVAL, 69230 France

Nombre de poste : 1

Descriptif de la mission :

Prérequis

- Niveau CAP/Bac Pro sachant lire, écrire et compter.
- L'emploi oblige à choisir parmi des méthodes préalablement assignées pour atteindre les objectifs.
- L'emploi amène le salarié à des échanges d'informations avec d'autres équipes de l'entreprise et/ou avec des personnes de l'extérieur tels que les clients notamment.

Tâches à réaliser dans le cadre de l'activité du technico-commercial (liste non exhaustive)

- Assurer la promotion de l'ensemble des produits distribués par la concession.
- Etablir un plan de prospection à partir d'un fichier ou d'un ciblage effectué en amont.
- Déterminer avec précision les besoins du client.
- Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier, technique et humain de l'exploitation.
- Négocier les prix, les quantités et les délais de livraison en proposant éventuellement d'autres services (contrat de maintenance, financement, location etc).
- Démarcher le client ou prospect à l'aide des moyens mis à disposition par l'entreprise (véhicule, téléphone, mail etc).
- Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur.

Les échanges sont permanents auprès de la Direction, de l'ensemble du Personnel, des Clients et des Fournisseurs afin de favoriser une ambiance conviviale.

Dans tous les cas, la sécurité des personnes est essentielle, le lieu de travail doit être parfaitement propre et sans danger. Le véhicule mis à disposition doit être entretenu et la réglementation du Code de la route doit être respectée. Une tenue vestimentaire adaptée doit être portée.

Compétences attendues :

Personne motivée