



## **Poste : Responsable Développement Commercial H/F**

Entreprise : My Sales Academy

Ecole : My Sales Academy

Domaine : Commercial - Force de vente

Type de contrat : Contrat d'apprentissage

Niveau : Niveau 6 (BAC+3, +4)

Lieu de travail : 256 rue Francis de Préssensé Villeurbanne, 69100 France

Nombre de poste : 10

## **Descriptif de la mission :**

- Rechercher et fidéliser de nouveaux partenaires
- Participer aux opérations commerciales (salons, visites terrain)
- Alimenter un reporting d'indicateurs
- Suivre la relation client
- Gérer la gestion administrative
- Relancer les devis et les factures
- Élaborer une opération marketing
- Prospecter par téléphone

## **Compétences attendues :**

- Aptitude aux challenges avec un tempérament de chasseur
- Aise avec les outils numériques
- Autonomie et proactivité
- Bonne communication