

## RECRUTEMENT ALTERNANTS

Magasins de l'Isle d'Abeau (38), St Priest (69), St Bonnet de Mûre (69)

*"Le sport la plus belle des rencontres..."*

### Et quelles belles rencontres vous allez faire en rejoignant le GROUPE familial BROCAL!

Tout commence en 1986 grâce à Mr et Mme Lavaure, qui ouvrent leur premier magasin INTERSPORT à L'Isle d'Abeau.

Afin de poursuivre l'aventure, Marjorie, leur fille et Jérôme, son mari, reprennent ce premier magasin et en ouvre rapidement un second, à Saint Bonnet de Mûre.

Grâce à un investissement collectif, une solidarité hors pair et une passion du sport toujours au rendez-vous, et pour ne surtout pas s'arrêter en si bon chemin, un troisième magasin voit le jour en 2022, à Saint Priest.

A présent ce ne sont pas moins de **130 coéquipiers** qui œuvrent pour une passion commune, **3 terrains de jeux** que sont nos magasins et **1 atelier déporté** en renfort, que compte le Groupe Brocal !

*A votre tour de rejoindre l'équipe et venir jouer avec nous ?*

### Et au-delà de ça ?!

Parce que nous savons que la **qualité de vie au travail** est primordiale, nous garantissons une **ambiance familiale**, de **cohésion** et de **beaux outils de travail**.

Aussi, nous avons pris soin d'établir un **parcours d'intégration**, permettant de s'adapter à tous les nouveaux arrivants. Nous proposons chaque année un **plan de formation** afin de développer vos compétences et pourquoi ne pas vous permettre de prétendre à une **mobilité interne** ?

Nous proposons régulièrement des **évolutions** au sein du groupe, grâce à un management adapté à chacun. Ces **attentions particulières** et cette organisation ont déjà permis de jolies **success story** que l'on vous invite à découvrir sur la page LinkedIn "**INTERSPORT Groupe Brocal**"

### Les + qui font la diff' :

- **Rémunération variable**, on la joue collectif : primes mensuelles, trimestrielles ET annuelle !
- **Ticket restau'** (pour la pause midi ou les restos entre amis)
- **30% de réduction** en magasin pour vous et votre entourage : plein d'occasion de faire plaisir
- **Comité d'entreprise** avec des avantages et une cagnotte mensuelle (on prend soin de vous !)
- **Prime mobilité durable** et/ou **remboursement transport** en commun à 50% (pour remercier ceux qui pensent au futur de notre planète !)
- **Parcours d'intégration** pour une prise en main efficace de votre poste !
- **Événements entreprise** parce que vous ne pourrez plus vous passer de vos collègues ;)
- **Envie de challenge** ? Possibilité d'évolutions et mobilité interne !

**MISSIONS, tout en étant accompagné par le tuteur(-trice) :**

**Vente commerce omnicanal**

- Accueillir le client et veiller à la qualité de l'expérience client
- Conseiller et orienter le client tout au long de son parcours d'achat
- Mettre en œuvre des techniques de vente adaptées aux clients
- Promouvoir les services de l'enseigne
- Participer à la mise en place des opérations commerciales

**Technique expertise produits**

- Maîtriser la gamme produits du/des rayons
- Mettre en avant les caractéristiques techniques des produits vendus grâce à un argumentaire structuré
- Orienter les clients vers les produits les plus adaptés à ses attentes
- Réaliser des actes spécifiques liés aux produits de son/ses rayon(s)
- Partager/remonter les informations

**Gestion & Logistique**

- Participer à l'approvisionnement et au réassort du rayon
- Participer aux actions de mise en rayon
- Participer aux inventaires

**Quelles sont les qualités qui feront la différence et qui seront le plus appréciées ?**

- Vous aimez jouer en équipe (team Intersport team warrior)
- Votre sens du relationnel (puisque le contact client est quand même la base de votre futur métier...!)
- Vos capacités à comprendre rapidement les besoins des clients (grâce à votre écoute et toutes les techniques de ventes que vous avez acquises en cours et grâce à votre tuteur(-trice)!)
- Votre manière claire et professionnelle de vous exprimer
- Votre capacité d'organisation ET d'adaptation (se révéler dans l'action !)
- Votre force de propositions (savoir mettre en corrélation la théorie des cours et la pratique du terrain)
- Et parce que quand on aime on ne compte pas, vous êtes prêts, comme nous, à travailler du lundi au samedi sur des amplitudes horaires allant de 9h à 19h30