



## Poste : Commercial -(e) / H/F

Entreprise : My Sales Academy

Ecole : My Sales Academy

Domaine : Commercial - Force de vente

Type de contrat : Contrat d'apprentissage

Contrat de professionnalisation

Niveau : Niveau 5 (BAC+2)

Lieu de travail : 256 rue Francis de Pressensé Villeurbanne, 69100 France

Nombre de poste : 3

## Descriptif de la mission :

Nous recherchons un Business Developer (H/F) dynamique et motivé pour rejoindre notre équipe. En tant que Business Developer, vous serez responsable de développer et de gérer un portefeuille de clients existants et de prospecter de nouveaux clients. Vous travaillerez en étroite collaboration avec l'équipe de vente pour atteindre les objectifs commerciaux de l'entreprise.

Responsabilités:

- Identifier et contacter des prospects potentiels
- Développer des relations solides avec les clients existants
- Présenter nos produits et services aux clients potentiels
- Négocier les contrats et les conditions commerciales
- Assurer le suivi des ventes et des opportunités commerciales
- Collaborer avec l'équipe marketing pour développer des stratégies de génération de leads

## Compétences attendues :

- Expérience dans la vente et le développement commercial
- Excellentes compétences en communication et en négociation
- Bonne connaissance du marché et des tendances du secteur
- Esprit d'initiative et capacité à travailler de manière autonome
- Orienté service client
- Capacité à travailler sur le terrain pour rencontrer les clients
- Sens du détail et capacité à gérer plusieurs projets simultanément