



Poste : Business Développeur Franchise (H/F)

Offre n° : 113

Nombre de poste : 1

ENTREPRISE : PROGRESSIUM

Lieu de travail : BRON

Site internet : www.progressium.fr

DIPLOME PREPARE PAR L'ALTERNANT :

MASTER BUSINESS DEVELOPMENT

Niveau : Master, ingénieur

Domaine : Autre

Type de contrat : Contrat d'apprentissage

DESCRIPTIF DE LA MISSION :

Missions :

Commercial chasseur (50 % du temps)

- Recherche de futurs franchiseurs/franchiseurs) et participation à leur affectation en vue de la vente avec les superviseurs métier

- Fait des actions de prospection enseignes (mailing, approche directe)

- Détecte des opportunités et les concepts de demain (Correspondance de l'enseigne, Sites Commerciaux, newsletters, demandes sur les réseaux sociaux...) avec le Directeur Commercial

- Met à jour, enrichit et gère la base de données clients, prospects, suspects afin de leur proposer nos services

Commercial Eleveur (50% du temps)

-Propose aux clients de Progressium tous les services , projets , partenariats, etc

-Invente les services de demain pour les franchiseurs /futurs franchiseurs /franchisés

Liste non exhaustive

COMPETENCES ATTENDUES :

Vous avez de l'appétence pour la franchise et ses mécanismes.

Vous avez un fort tempérament commercial et ne lâchez rien.

Vous êtes à l'écoute du marché et savez vous en servir

Vous aimez anticiper les opportunités (versus la concurrence, la législation , etc...)

Vous vous sentez à l'aise pour travailler et gérer la relation clients dans une PME à développer et en collaboration étroite avec les dirigeants.

Je veux postuler à cette offre : <https://form.jotform.com/211181534457352>