

Conseiller(e) de Vente en Alternance  
CALZEDONIA

**CALZEDONIA**  
**GROUP**

**CALZEDONIA**

intimissimi

intimissimi  
UOMO

**TEZENIS**

FALCONERI  
SUPERIOR CASHMERE

ATELIER EMÉ

SIGNORVINO

antonio marras

### Présentation de l'entreprise

Fondé en 1986, le Groupe Calzedonia est basé à Vérone, Italie. Il est composé des marques Calzedonia, Intimissimi, Tezenis, Falconeri, Atelier Emé et Signorvino. Le groupe Calzedonia c'est un réseau international de plus de 4500 magasins dans plus de 56 pays et notamment dans des grandes villes comme Milan, Rome, Londres, Moscou, Barcelone, Vienne, Prague, Istanbul, Lisbonne, Athènes et Paris...

La marque Calzedonia, votre boutique de collants, propose d'une manière innovante et accessible, des collants, des chaussettes et des maillots de bain pour la femme, l'homme et l'enfant.

La marque Intimissimi propose de la lingerie avec un style moderne, romantique, sensuel et élégant pour la femme et l'homme.

Tezenis, la marque cosmopolite, propose des collections fun et en harmonie avec les dernières tendances de lingerie et vêtements d'intérieur pour la femme, l'homme et l'enfant.

La marque Falconeri, votre nouvelle boutique de tricotés et cachemire haut-de-gamme, propose des produits combinant les normes de qualité d'un tailleur de maître avec des prix abordables et un style jeune mais sophistiqué.

Pour accompagner le développement de nos marques en France, nous sommes à la recherche de talents enthousiastes, dynamiques et ambitieux pour nous rejoindre !

## Description du poste

Calzedonia recrute des conseiller(e)s de vente en alternance pour nos boutiques situées en France.

Vous avez envie de rejoindre une équipe dynamique ? Vous êtes attiré(e) par la mode et souhaitez faire connaître nos produits ? Vous aimez conseiller les clients sur les nouvelles tendances ?

Dans le cadre de votre formation, nous vous proposons de participer activement à la vie de nos boutiques à travers trois principales missions qui seront menées à bien de manière progressive.

### 1. La vente assistée et le service client

- Apprentissage des produits saisonniers de nos collections
- Accueillir et donner des conseils personnalisés aux clients
- Mettre en pratique les techniques de vente / vente complémentaire
- Fidéliser les clients

### 2. La gestion de la boutique

- Contribuer au développement des indicateurs commerciaux -Prendre en charge le réassort, livraison des produits, inventaire
- Mettre en place des opérations commerciales
- Merchandising

### 3. Le professionnalisme

- Travail d'équipe, implication, réactivité face à différentes situations, force de proposition
- Respecter l'image véhiculée par notre entreprise à travers votre présentation

## Profil recherché

Etudiant(e) en BTS MCO ou Bac Commerce, dynamique, curieux(se), à l'écoute, enthousiaste ;  
vous souhaitez rejoindre nos équipes pour vivre **une expérience enrichissante** en boutique !  
Postes à LYON

Motivé(e) et doté(e) d'un bon relationnel, vous souhaitez vous impliquer dans un Groupe en **plein**

**développement** en France.

Rythme alternance : lundi, mardi école, reste de la semaine en boutique.